

Noch nie waren
Unternehmensprozesse
so ~~komplex.~~
INTEGRIERT.

1.000 EXPERTEN
65 STANDORTE
29 LÄNDER
>93% KUNDENBINDUNG
24% ÜBER 10 JAHRE KUNDE
3.300 KUNDEN

**MADE IN GERMANY -
SEIT 35 JAHREN**



„DANK ABAS ERP
KONNTEN WIR DIE
LEITUNG DES
UNTERNEHMENS
VERBESSERN, WEIL
WIR KENNZAHLEN
FÜR EINE EFFIZIENTE
STRATEGIEPLANUNG
ERHALTEN.“

CAROLINA

Geht gerne spazieren und liebt Bücher. Eigentümerin von Tapla Industries in Spanien.

DIE UNTERNEHMENS SOFTWARE DER **(HIDDEN)** CHAMPIONS

abas ist weltweit Partner der Hidden Champions. Doch nicht jeder dieser Champions hat einen bekannten Namen. Viele unserer Kunden sind Hidden Champions – mittelständische Unternehmen, die Weltmarktführer in ihrem Marktsegment sind. Ihr Geheimnis? Die Menschen. In den Märkten von heute entscheiden Tempo und die Fähigkeit, sich an neue Marktsituationen rasch anpassen zu können. Eine zeitge-

mäße und wettbewerbsorientierte Unternehmensführung ist ohne den Einsatz moderner ERP-Software nicht mehr denkbar. Aber Technologie und Innovation alleine sind nicht genug. Es sind die Menschen, die hinter einem Unternehmen stehen, die für den Erfolg entscheidend sind. Wir bei abas bieten unseren Kunden hochleistungsfähige Software, die es ermöglicht, Prozesse auch im laufenden Betrieb zu verändern.

abas ERP ist ein System, das für Wachstum und Anpassung konzipiert wurde und dabei robust und wartungsarm ist. Aber es ist die Erfahrung und Leidenschaft unseres Teams, das uns ausmacht. 35 Jahre Erfahrung und unsere besondere Hingabe – vielleicht sind das die Gründe, warum 93% unserer Kunden bei abas bleiben. Auf diesem Gebiet sind wir der Hidden Champion.

WIR SIND ABAS.

LÖSUNGEN FÜR IHRE BRANCHE

ABER IMMER MITTELSTAND!

Entscheidend für den Erfolg eines ERP-Projektes ist die Erfahrung. Daher ist es wichtig, einen erfahrenen Partner an Ihrer Seite zu wissen, der Ihre Anforderungen versteht und die Spezialitäten Ihrer Branche kennt. abas bietet Ihnen die perfekte

Kombination: Erfahrung aus mehr als 3.300 ERP-Projekten und die außergewöhnliche Flexibilität von abas ERP. Ein unschätzbarer Vorteil für Sie! Mit der Expertise aus 35 Jahren in verschiedensten Branchen und daraus resultierenden Best

Practices kennt abas die spezifischen Branchen-Anforderungen und steht mittelständischen Unternehmen mit Wissen und praxiserprobten Lösungen zur Seite.



EINZELFERTIGUNG



MASCHINEN- UND ANLAGENBAU



ELEKTROINDUSTRIE



AUTOMOBILINDUSTRIE



METALLINDUSTRIE



HANDEL



MEDIZINTECHNIK



SERIENFERTIGUNG



PROZESSINDUSTRIE



PROFESSIONAL SERVICES

01

GRUNDLAGE: UNSERE TECHNOLOGIEPLATTFORM

Am Hightech-Standort Karlsruhe entsteht die abas Technologieplattform: Das beginnt bei der Architektur, reicht über die Datenbank bis zu unseren abas Essentials, den ERP-Kernfunktionalitäten. Die täglich genutzten Applikationen von mehr als hunderttausend Anwendern in rund dreißig Ländern setzen darauf auf. Traditionell legen wir bei abas Wert darauf, einen überdurchschnittlich großen Teil des Technologystacks selbst zu halten.



02

ABAS ERP: STANDARDSOFTWARE FÜR IHREN MARKT

Selbst die beste Unternehmenssoftware bringt Ihre Organisation nicht weiter, wenn nicht spezifisches Branchenwissen eingeflossen ist. Gleiches gilt für die länderspezifischen Unterschiede: Variierende regulatorische und steuerrechtliche Vorgaben müssen in der Software abgebildet werden – nur übersetzen reicht nicht. Woher kommt diese Expertise? Von den Spezialisten vor Ort. abas greift auf das Branchen- und ERP-Know-how an unseren Standorten in 29 Ländern zurück. Nur mit diesem Wissen entsteht schließlich Software, mit der Sie Ihre Wettbewerbsfähigkeit in Ihren Märkten ausbauen können.



03

CUSTOMIZING: IHRE INDIVIDUELLE LÖSUNG

Jedes Unternehmen ist anders. Individuelle Geschäftsprozesse sind für viele Organisationen das wichtigste Mittel um sich vom Wettbewerb abzugrenzen. Diese Individualität muss auch Ihre ERP-Software abbilden können. Hier treffen ausgereifte Funktionalitäten unserer Software, die aus den Best Practices von über 3.300 Projekten entstanden sind, auf Ihre spezifischen Vorstellungen und Prozessvorgaben. Im Rahmen unserer Einführungsmethodik bringen wir beides zusammen. Daraus ergeben sich messbare Optimierungspotenziale. Wichtig für Sie: Egal wie stark abas ERP auf Ihre Belange angepasst wird, die Software bleibt upgradefähig und flexibel erweiterbar.





„ES IST GANZ OFFENSICHTLICH, DASS DIE ABAS MITARBEITER SICH MIT IHREN PRODUKTEN BESTENS AUSKENNEN. BEI ABAS BEKOMMEN WIR DEN SUPPORT, DEN WIR BRAUCHEN.“

TAMMIE

Outdoor Enthusiastin. Liebt es zu wandern und zu campen. Disponentin bei Harbor Industries.

WARUM SICH UNSERE KUNDEN FÜR ABAS ERP ENTSCHIEDEN HABEN*

Mal ehrlich: Sie werden von allen ERP-Anbietern, die Sie in Ihre Evaluierung einbeziehen, die gleichen Argumente hören. Alle haben die modernste Technologie, sind flexibel und erfreuen sich höchster Kundenzufriedenheit. Wissen Sie, was am Ende statisch den Ausschlag für Ihre

Kaufentscheidung geben wird? Die Menschen. Genauer genommen Ihr Bauchgefühl: Wem trauen Sie es am ehesten zu, Ihre spezifischen Geschäftsprozesse abzubilden und so zu optimieren, dass Ihr Unternehmen wettbewerbsfähiger wird. Übrigens gibt es eine Reihe weiterer solider Gründe, warum sich erfolg-

reiche mittelständische Unternehmen für abas ERP entschieden haben. Am glaubhaftesten können Ihnen das unsere Kunden erklären. Die am häufigsten genannten Stärken sind hier kurz aufgeführt.

48%

BETRIEBSKOSTEN

Noch immer messen viele Mittelständler den Anschaffungskosten von IT-Systemen eine höhere Bedeutung bei als den Betriebskosten. Bei der Auswahl von Unternehmenssoftware sollte es umgekehrt sein. Mit gutem Grund haben 48% unserer Kunden vor der Anschaffung die Betriebskosten von abas ERP auf drei bis fünf Jahre mit anderen Lösungen verglichen. Hier konnten wir fast immer punkten: geringste Abhängigkeit von externen Beratern, beste Betriebskosten, höchste Flexibilität, um bestehende Prozesse anzupassen oder Upgrades und Releasewechsel ohne Produktivitätsverlust durchzuführen.

64%

USABILITY / ANWENDERFREUNDLICHKEIT

Wer sich für eine neue ERP-Lösung entscheidet, der will keine Software kaufen, sondern vielmehr Geschäftsprozesse optimieren. Dazu müssen Anwendungen und Prozesse intuitiv bedienbar sein. 64% unserer Kunden haben sich aus eben diesem Grund für abas ERP entschieden. Einfache, intuitiv verständliche Ansichten und Masken, eine klare Symbolik und zahlreiche Anpassungsmöglichkeiten. Machen Sie den Test!

63%

UMFANG DER LÖSUNGEN

Klar, wir sind nicht so groß wie die Kollegen aus Walldorf. Aus diesem Grund haben wir uns spezialisiert. Auf die Branchen und Märkte, die wir verstehen. Von unseren mittelständischen Kunden, häufig mit 50 – 2.000 Mitarbeitern, sagen 63%, dass unser Produktportfolio für sie ein ausschlaggebendes Auswahlkriterium war. Neben den zentralen ERP-Kernfunktionen, mobilen Apps und Planungswerkzeugen gibt es eine große Palette branchenspezifischer Erweiterungen zertifizierter Partner.

100%

Vertrauen auf die Expertise des abas-Teams

74%

FLEXIBILITÄT BEI DER ANPASSUNG VON GESCHÄFTSPROZESSEN

Hier scheidet sich die Spreu vom Weizen: Laut einer aktuellen Studie von IDC scheitern 15% der ERP-Projekte, weil der Anpassungsaufwand an sich ändernde Geschäftsprozesse zu groß und teuer ist. Dazu zählen z.B. neue Geschäftsmodelle, regulatorische Vorgaben oder auch die Hinzunahme eines neuen Standorts. In keinem anderen Bereich kann abas ERP ähnlich punkten. Das bestätigen 74% unserer Kunden, die abas ERP auf Basis seiner unschlagbaren Flexibilität einsetzen.

ABAS ERP PRODUKTPORTFOLIO

VERTRIEBSSTEUERUNG UND KUNDENMANAGEMENT (CRM)  Mit abas haben Sie alle Aufgaben im Verkauf im Griff – vom gesamten Angebotswesen über das Forecasting und die Auftragsabwicklung bis hin zum Auftragscontrolling und zu Frühwarnsystemen. abas versteht unter Vertriebssteuerung die Unterstützung von vertriebsorientierten Organisationen, die zu jeder Zeit den Überblick über die gesamte Kundenbeziehung haben müssen. Selbst Auswirkungen auf Ihre Kundenbeziehung nachfolgender Unternehmensprozesse sind im Vertrieb sichtbar. Werden Sie mit abas zum Manager Ihrer Kundenbeziehung und konzentrieren Sie sich auf die wirklich wichtigen Dinge im Vertrieb – Verkaufen. Auch von unterwegs. Funktionen: CRM, Verkauf, Absatzplanung, Mobiler Vertrieb, Kalkulation, Dokumentenmanagement	ALLES FÜR DEN EINKAUF  Einkaufen ist mehr als nur eine Bestellung auszulösen. abas löst die manuelle Bedarfsplanung im Einkauf ab und unterstützt Ihren Einkauf aktiv dabei, Entscheidungen zu treffen, die zu besseren Konditionen, strategischen Lieferantenauswahlen und zeitgerechten Lieferungen führen können. Und das Ganze sogar, wenn es mal eng wird. Funktionen: Einkauf, SRM, Absatzplanung, Dokumentenmanagement, Mobiler Einkauf	
MATERIALWIRTSCHAFT  High-Performance-Bedarfsplanung für Unternehmen mit leistungsstarker Logistik. Die abas Materialwirtschaft ist die Just-In-Time Materialbedarfsplanung mit Zukunftsblick, die alle Bedarfe aus dem Verkauf, Einkauf, dem Lager sowie der Produktion permanent im Blick hat, niemals schläft und immer dafür sorgt, dass das benötigte Material an die richtige Stelle kommt. Die Lagersteuerung, Kommissionierung sowie die Inventur haben Sie mit abas selbstverständlich leicht im Griff. Auch hier entscheidet der Anwendungsfall über die Bedienung und das Endgerät. Funktionen: Materialwirtschaft/Lager, Disposition, Verkauf, Einkauf, Fertigung, Mobiles Lagerwesen	VON DER FERTIGUNGSSTEUERUNG BIS ZUR FEINPLANUNG  Mit abas haben Sie den gesamten Produktionsprozess fest im Griff. Auch auf schnellleibige Veränderungen im Produktionsablauf oder die Anpassung einzelner Produkte während der Produktion reagieren Sie mit abas in Echtzeit, sicher und einfach über die Schaltzentrale der Produktion. Sie benötigen eine hoch präzise Produktionsplanung? Mit der abas Feinplanung (APS) führen Sie Ihre Organisation zu sicheren Lieferterminen. Funktionen: Fertigung/PPS, Feinplanung/APS	
BETRIEBSDATEN-ERFASSUNG  Die Betriebsdatenerfassung (BDE) sowie die Personalzeiterfassung (PZE) liefern wichtige Informationen über den Status Ihres Produktionsprozesses. Das Besondere: Dank der Plattformunabhängigkeit entscheidet der Anwendungsfall und die Umgebung über die Art der Bedienung und des Endgerätes. Funktionen: Fertigung, BDE/Personal-Auftragszeiterfassung, Mobile BDE/PZE	SERVICEABWICKLUNG  Mit der Serviceabwicklung haben Sie den vollständigen Lebenslauf Ihrer Anlagen, Geräte oder Maschinen unter Kontrolle. Planen Sie Ihre Serviceeinsätze, und Wartungen sowie die Ersatz- und Verschleißteilversorgung Ihrer Kunden, so dass sich Ihre Serviceorganisation wirklich von dem Rest der Wettbewerber abhebt. Das Ganze selbstverständlich auch für unterwegs. Funktionen: Serviceabwicklung, Serviceplaner, Dokumentenmanagement, Mobiler Service	PROJEKTMANAGEMENT IN PERFEKTION  Ein echter Meilenstein und mehr als nur ein grafischer Projektplan. Das abas Projektmanagement ist durch die volle ERP-Integration die Schaltzentrale von projektorientierten Unternehmen. Beginnend bei der Planung des Projekts, über die komplette Kalkulation, die Rückmeldung und Abrechnung Ihrer Leistungen, die projektbezogene Einkaufsabwicklung bis hin zur vollständigen Transparenz bis in die Fertigung. Funktionen: Projektmanagement, Projektkostenrechnung

FINANZWESEN UND CONTROLLING  Buchhaltung allein ist oft ein trockenes Thema. abas erledigt durch die Vollintegration des Finanzwesens viele dieser „trockenen“ Aufgaben im Ablauf bereits vollautomatisch. Verschenden Sie keine Zeit mehr mit unvollständigen Daten aus lästigen Schnittstellen und bereiten Sie mit Hilfe des Controllings und der Kostenrechnung finanzielle und strategische Entscheidungen vor. Funktionen: Finanzbuchhaltung, Anlagenbuchhaltung, Kostenrechnung, Liquiditätsplanung, Materialkostenverbuchung, Controlling	BUSINESS INTELLIGENCE UND ANALYSE  Strategische Unternehmensentscheidungen, egal ob global oder auf den Fachbereich bezogen, erfordern heute eine clevere Verknüpfung und Analyse der täglich entstehenden Massendaten. Mit abas haben Sie Ihre Daten im Griff und treffen sicher Entscheidungen für die Zukunft. Einfach und flexibel erhalten Sie jederzeit neue Betrachtungsperspektiven – auch über die Grenzen von ERP-Daten hinaus. Funktionen: Business Intelligence mit BI-Standardberichten für viele Bereiche, Self-Service-BI	INTELLIGENTE DOKUMENTEN- UND BELEGVERWALTUNG  Dokumente jeder Art und unabhängig ihrer Herkunft sind heute aus keinem Geschäftsprozess mehr weg zu denken. abas archiviert spielerisch, zuverlässig und revisionssicher benötigte Dokumente mehrdimensional zu Ihren Geschäftsprozessen, so dass Sie aus jedem Blickwinkel des Prozesses Zugriff auf die relevanten Informationen haben. Einfacher kann Dokumentenmanagement nicht mehr gehen. Funktionen: Dokumentenmanagement mit revisionssicherer Archivierung
CAD / PLM INTEGRATION  In vielen Industrien ist die nahtlose und adhoc Integration der Produkt- bzw. Konstruktionsdaten in den Produktionsprozess unabdingbar. Dies scheitert aber in der Realität oft an der Komplexität. Daher entstehen in fast allen Unternehmen Schwierigkeiten, die Produktionsdaten und den gesamten Beschaffungsprozess zeitnah so aktuell zu halten, wie die Produktentwicklung selbst. Mit dem CAD / PDM Connector von abas gehört diese Hürde der Vergangenheit an. Der Datenaustausch wird ganz einfach eingestellt und die darauf folgenden Workflows schnell konfiguriert. Funktionen: CAD / PDM Connector	KONZERNRECHNUNGSLEGUNG UND MULTISITE  Unabhängig von der Größenordnung einer Unternehmensgruppe sind oft innerbetriebliche Verrechnungen und die Integration der Geschäftsprozesse in die unterschiedlichen Unternehmenseinheiten für einen reibungslosen Produktions- oder Beschaffungsablauf erforderlich. Mit abas legen Sie den Grundstein für eine automatisierte Konzernrechnungslegung und die Integration der Tochter- und Schwesterunternehmen. Funktionen: Konzernrechnungslegung mit Konsolidierung und Konzernabschluss, Multisite	MOBILE PROZESSE FÜR UNTERWEGS  Mal eben schnell einen Blick ins Unternehmen werfen; um beim Kunden vor Ort aussagefähig zu sein. Morgens meinen aktuellen Einsatzplan für den Tag abrufen und meinen Tag gestalten. Dafür stehen die mobilen Anwendungen in den Bereichen Vertrieb, Service und Einkauf. Jetzt können Sie auch im Außendienst Prozesse steuern und nicht nur Faxe ins Büro schicken. Funktionen: Mobiler Vertrieb, Mobiler Einkauf, Mobiler Service, Scannerlösungen für Shop Floor und Warehouse
PROZESSSTEUERUNG UND WORKFLOW-MANAGEMENT  Mit dem abas Workflow Designer steht Ihnen ab Version 2017 ein effizientes Tool für die intuitive Erstellung, Automatisierung und Überwachung von Workflows zur Verfügung. Es ermöglicht die flexible Anbindung an beliebige Drittsysteme. Die Einsatzmöglichkeiten liegen beispielsweise in den Bereichen Ticketsysteme, Beschaffungsprozesse mit variierenden Genehmigungsabläufen, Alarming oder Predictive Maintenance. Funktionen: Workflow Designer	B2B PORTAL & WEBSHOP  Das abas B2B Portal bietet neben einem vollständig integrierten Webshop die Möglichkeit, Ihre Geschäftspartner online in Ihre Unternehmensprozesse einzubeziehen oder Mehrwertdienste zum Ausbau Ihres Wettbewerbsvorteils anzubieten. Und das Beste – alles basiert auf der gleichen Geschäftslogik und Datenstruktur wie in Ihrem Unternehmen. Funktionen: B2B Portal & Webshop	EDI UND HOCHLEISTUNGSLOGISTIK  Insbesondere für die Automobil- und Zulieferindustrie und den Handel sind Funktionalitäten zur Kommunikation mit Geschäftspartnern lebensnotwendig. Über die elektronische Kommunikation (EDI) hinaus bietet abas spezielle Funktionen für alle, die über eine Organisation mit Hochleistungslogistik verfügen. Funktionen: EDI, Automotive & Supply



MANAGEMENT



**„MIT ABAS ERP
HABE ICH ALLE
INFORMATIONEN,
DIE ICH BRAUCHE
IMMER ZUR HAND
– WO AUCH IMMER
IN DER WELT ICH
GERADE BIN.“**

XAVIER

Enthusiastischer Skifahrer und
Geschäftsführer bei Tapla Industries.

ABAS ERP IN DER PRAXIS **HIGHLIGHTS FÜR DIE GESCHÄFTSLEITUNG**

Im Management begegnen Sie in Ihrem unternehmerischen Alltag vielfältigen Herausforderungen. Auf Entwicklungen und Anforderungen des Marktes müssen Sie schnell reagieren. Dabei haben Sie effiziente Wertschöpfungsprozesse und die optimale Steuerung der Unternehmensabläufe stets im Blick. Sie müssen Prioritäten setzen und schnell die richtigen Entscheidungen treffen. Hierfür sind Sie auf aktuelle Zahlen angewiesen, z.B. Absatz- und Produktionskennzahlen, Außenstände, Verbindlichkeiten oder Liquidität. Es gilt, in immer globaler agierenden Märkten die

Wettbewerbsfähigkeit zu sichern. Ihr Unternehmen ist einzigartig. Die Stärken Ihres Unternehmens heben Sie von anderen ab. Doch in erster Linie sind es die Menschen, die mit Ihrem Engagement und Ihrer Tatkraft Ihren größten Wettbewerbsvorteil ausmachen. Sie sind auf Ihr Team angewiesen, um Ihre Geschäftsziele zu erreichen und zu übertreffen und um neue Wege für weiteres Wachstum zu erschließen. Letztendlich sind es Ihre Mitarbeiter, die Ihnen helfen, Ihre Vision Wirklichkeit werden zu lassen.

abas ERP bietet Ihnen und Ihrem Team die Werkzeuge, um:

- Geschäftsprozesse zu überwachen, zu analysieren und zu verbessern,
- Bestände zu optimieren und so die Liquidität zu steigern,
- gesetzliche Anforderungen einzuhalten,
- die Produktivität und Wettbewerbsfähigkeit zu steigern und
- einen besseren Überblick und Kontrolle über die Ressourcen zu erlangen, die Ihr Unternehmen am Laufen halten und wachsen lassen.

Dashboards

Dashboards geben Ihnen einen gezielten Überblick zur Termin- und Kostenplanung mit Kennzeichnung kritischer Vorgänge.

Wichtige Kennzahlen

Direkter Zugriff auf Kennzahlen, wie z.B. Auftragseingang, -bestand, -reichweite, Auslastungsgrad der Fertigung (Engpässe, Verzüge), Lagerbestand, -reichweite, -umschlag inkl. Auswertung von Altbeständen oder Höhe der kundenindividuellen Bestände.

Kundenakte

Alle wichtigen Vorgänge zu einem Kunden oder Interessenten auf einen Blick, z.B. Umsätze, offene Posten, offene Vorgänge und Aufgaben, Notizen, archivierte Dokumente aus dem Dokumenten-Management-System, Servicegeräte und laufende Servicevorgänge.

ABC-Analysen

Für Kunden und Artikel können Sie ABC-Analysen nach Umsatz/Deckungsbeitrag durchführen (abhängig von Kunden oder Produkten/Technologien).

Produkt-Lifecycle-Management

Über das integrierte Projektmanagement können Sie den Lebenszyklus Ihrer Produkte abbilden.

Liquiditätsplanung

Eine vorausschauende Planung der Zahlungsmittel hilft Ihnen bei der Sicherung der Liquidität und Zahlungsfähigkeit.

Auswertungen

z.B. zu Fertigungseffizienz (Durchlaufzeiten, Rüstminimierung, Maschinenausfall, Reparaturhäufigkeit und -kosten), Einkaufseffizienz (Preisentwicklung, Losgrößen, Beschaffungskosten, Lieferantenreklamationen), Innovationseffizienz (F+E-Kosten vs. Umsatz mit Neuprodukten, Neukundengewinnung, Kosteneinsparung).





FINANZEN &
CONTROLLING



**„ABAS IST EIN
UMFASSENDES
WERKZEUG,
DAS MIR JEDEN
TAG HILFT.“**

EMILIO

Padel-Tennisspieler und
Autoenthusiast.
CFO bei Laboratorios Belloch S.A.

ABAS ERP IN DER PRAXIS **HIGHLIGHTS FÜR KAUFMÄNNISCHE ENTSCHEIDER**

Ihr Arbeitsbereich ist geprägt durch Ihr unternehmerisches Denken. Sie müssen die Kosten für Produktion und Beschaffung stets im Blick behalten, Abläufe in Ein- und Verkauf optimieren, die Liquidität des Unternehmens sichern und Risiken kontrollieren. Denn jeder Cent zählt: Buchhaltung, Finanzplanung, Risikomanagement,

Analyse und Berichtswesen müssen absolut perfekt sein. Nur wenn Sie und Ihre Mitarbeiter jederzeit Zugang zu aktuellen Informationen haben, können Sie Ihre Finanzmittel genau planen, bereitstellen und managen sowie als Cost Center den Verwaltungsaufwand reduzieren.

abas ERP bietet Ihnen und Ihrem Team die Werkzeuge, um:

- auf wesentliche Daten in Echtzeit zuzugreifen,
- Ein- und Verkaufsprozesse zu optimieren,
- Kosten zu überwachen und effizient zu analysieren,
- finanz- und steuerrechtliche Anforderungen zu erfüllen (Compliance),
- Betriebsvermögen exakt zu überwachen und Bericht darüber zu erstatten,
- die Konzernrechnungslegung zu straffen und
- Risiken effektiv zu managen.

Finanzen

Ihre Zahlen im Griff haben Sie z.B. mit Hilfe der Bestandsbewertung nach unterschiedlichen Bewertungsverfahren, der differenzierten Deckungsbeitragsrechnung nach unterschiedlichen Dimensionen sowie mit Hilfe des Forderungs- und Liquiditätsmanagements nach flexiblen Terminintervallen.

Kalkulation

Vor-, mitlaufende und Nachkalkulation: Durch eine genaue Kalkulation und den permanenten Vergleich von Vor- und Nachkalkulation auf Produkt- und Kundenebene wissen Sie immer, ob Sie im Plan sind und können bei Abweichungen schnell reagieren.

Beschaffung

Sie erhalten einen schnellen Überblick zum Status der Beschaffung (Einkauf und Fertigung). Die Entwicklung der Beschaffungskosten (Herstellkosten, Rohstoffpreise, Nebenkosten) ist absolut transparent.

Verkauf

Mit verschiedenen Instrumenten erhalten Sie wichtige Informationen über Chancen, offene Angebote und den aktuellen Auftragsbestand, z.B. über Vorgänge mit kritischer Terminsituation. Somit können Sie den Erfüllungsgrad Ihrer Umsatzplanung effizient überwachen. Die vielfältigen Workflow-Funktionen helfen bei der Priorisierung der Angebotsverfolgung und Auftragsbearbeitung. Das steigert die Effizienz der Abläufe und sorgt für eine hohe Kundenzufriedenheit.

Integriertes DMS

Das Dokumenten-Management-System hilft Ihnen, die Informationsflut zu beherrschen. Alle Dokumente werden zentral abgelegt. Das schafft Transparenz: Ihre Mitarbeiter und Sie sind durch den schnellen und einfachen Zugriff auf aktuelle Daten jederzeit auskunfts- und entscheidungsbereit. Dabei werden sämtliche Merkmale der revisionssicheren Archivierung erfüllt – rechtskonform und fälschungssicher.





PRODUKTION &
SUPPLY



**„DURCH DEN EINSATZ VON
ABAS IST UNSER BUSINESS
EFFIZIENTER UND TRANS-
PARENTER GEWORDEN.“**

JOSH

Musikliebhaber. Schlagzeuger in Rock/Metal Bands. Leitender Projektmanager bei Beckwood Corporation

ABAS ERP IN DER PRAXIS **HIGHLIGHTS FÜR DEN FERTIGUNGSLEITER**

Produktion und Supply Chain sind das Rückgrat jedes Fertigungsunternehmens. Doch immer schnellere, international vernetzte Produktionsprozesse und kürzere Durchlaufzeiten sind eine enorme Belastung für Ihre Planung und Ihre Ressourcen. Zu Ihren täglichen Herausforderungen gehört es,

Prozesse zu optimieren und die Qualität der Lieferkette zu sichern. Nur mit einer besseren Kontrolle aller Warenbestände, präziseren Bedarfsprognosen und mit einer optimierten Planung können Sie Ihr Unternehmen auf Kurs halten.

abas ERP bietet Ihnen und Ihrem Team die Werkzeuge, um:

- Bedarfe zu planen und zu decken,
- Material, Kapazitäten und Termine genau zu planen,
- Durchlaufzeiten und Bestände zu reduzieren,
- Produktionsprozesse zu überwachen, zu bewerten und zu optimieren.

Fertigung

Unabhängig davon, wie Ihre Fertigung strukturiert ist, diskret oder prozessorientiert, Einzel- oder Massenfertigung – abas liefert die Tools, die Ihr Team zur Planung von Ressourcen und Terminen sowie zur Überwachung der Produktionsabläufe benötigt, z.B.:

- automatische mengen- bzw. terminabhängige Belegung von Kapazitäten
- Fertigungs-/Montageplanung mit grafischem Leitstand
- Mehrmaschinenbedienbarkeit der Werker
- beliebige Fertigungslisten zum Abbilden der verschiedenen Versionen
- wachsende Stücklisten für mehr Transparenz
- Unterscheidung von Serien und Prototypen durch projektgesteuerte Fertigung
- keine Vermischung von Vorserien und Serien
- Seriennummern- und Chargenverwaltung
- chargenbezogene Dokumentationen
- Produktlebenszyklus stets im Blick
- Geräteakte mit Lifecyclestückliste und Ersatz-/Verschleißteilliste
- Einbinden und Planen von externen Fertignern

Logistik / Lager

Im Bereich Lager/Logistik unterstützt Sie abas ERP durch:

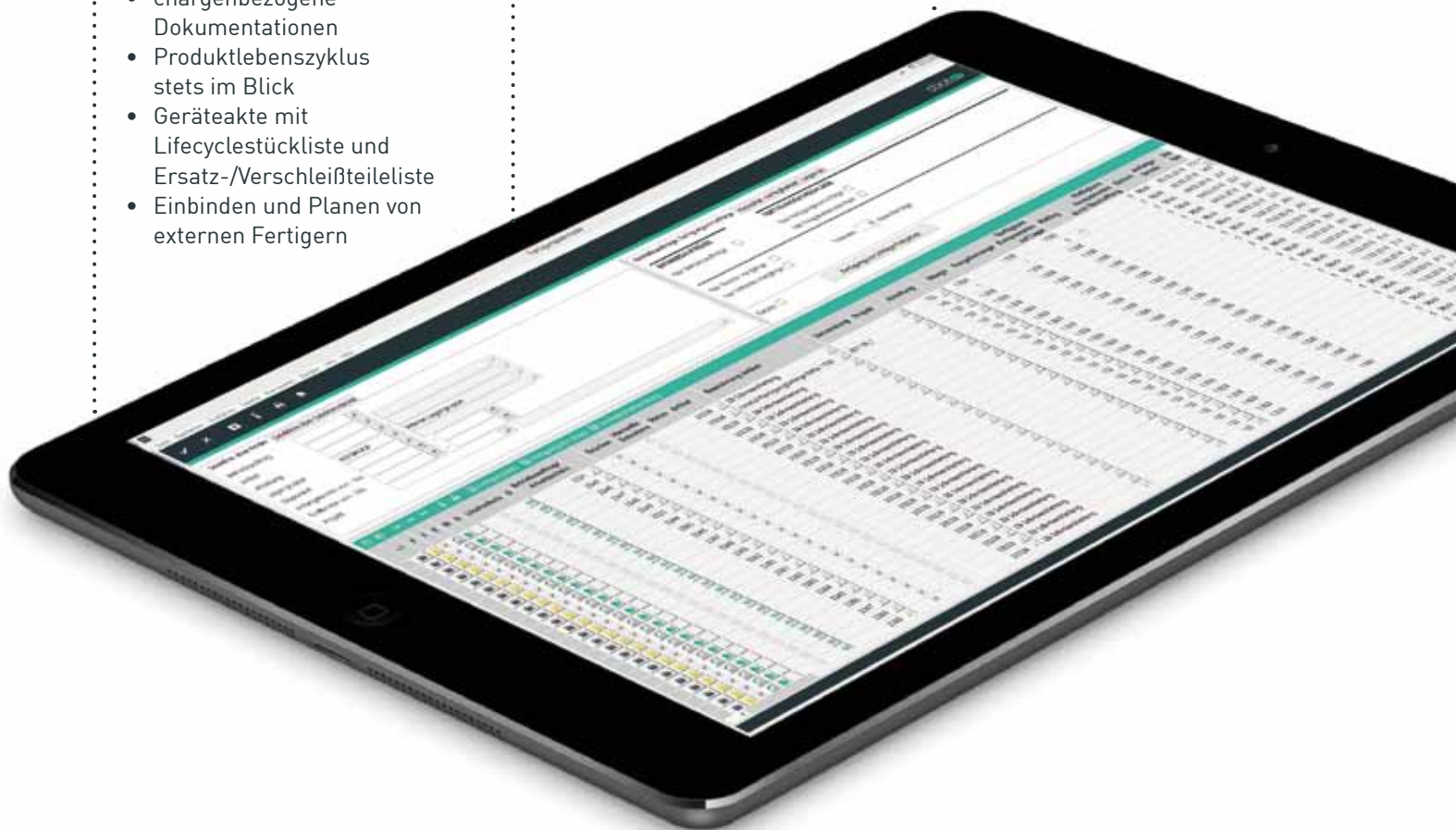
- exakte Abbildung der Lagerstruktur
- einstellbare Reservierungsszenarien
- einfaches Umreservieren
- wegeoptimierte Kommissionierung
- Ein-, Aus- und Umlagerungen via mobiler Endgeräte
- vorbereitende Versandplanung

Absatzplanung

Die Absatzplanung bildet die Basis für eine unternehmensweite Vorausschau relevanter Ressourcen. Planaufträge unterstützen die Disposition und Beschaffung.

Beschaffung

Die Beschaffung kann auftrags-, projekt- oder bedarfsbezogen mit steuerbaren Vorschlagswerten erfolgen.





PROJEKT- MANAGEMENT

**„ICH ARBEITE GERNE
MIT ABAS. UNSERE
BEDÜRFNISSE WERDEN
VERSTANDEN UND DAS
SYSTEM KANN AN
UNSERE ANFORDE-
RUNGEN ANGEPASST
WERDEN.“**

XIAO MIN

Lese- und reisebegeistert,
Projektmanagerin bei TAYA Canvas.



ABAS ERP IN DER PRAXIS **HIGHLIGHTS FÜR DEN PROJEKTLITER**

Projekte zum Erfolg zu führen ist eine anspruchsvolle Führungs- und Managementaufgabe. Ihre Arbeit ist geprägt durch einen starken Projektcharakter, eine hohe Mitarbeiterorientierung im Hinblick auf Know-how und Ressourcen sowie enorme Anforderungen

an die Flexibilität. Entscheidend für den wirtschaftlichen Erfolg sind der optimale Einsatz von Ressourcen, die termingerechte Projektdurchführung und schnelle Projektabrechnung sowie ein effizientes Projektcontrolling.

abas ERP bietet Ihnen und Ihrem Team die Werkzeuge, um:

- Geschäftsabläufe in jeder Projektphase und über alle Abteilungen hinweg transparent abzubilden,
- Projekte zu planen, steuern und überwachen,
- Ressourcen zu planen,
- Kosten zu überwachen und
- Zeit- und Budgetpläne einzuhalten.

Projektinfos auf einen Klick

Informationen zu Projektstatus, Zeitbudget, Rückmeldung und Aufgabenverwaltung stehen per Knopfdruck sofort zur Verfügung und ermöglichen die Kontrolle von Arbeitsfortschritt, Abrechnungsstand und Abweichungen sowie Prognosen der Termin- und Budgeteinhaltung.

Projektvorkalkulation

Die Projektvorkalkulation kann auf Basis einer frei definierbaren Struktur erstellt werden. Die zu kalkulierenden Leistungen und Module können durch Kostenkomponenten detailliert werden. Ein Deckblatt ermöglicht eine schnelle Deckungsbeitragsrechnung.

Projektplanung

Mit Hilfe der detaillierten Projektplanung können Sie auch komplexe Zusammenhänge in beliebiger Strukturtiefe innerhalb eines Projektablaufplanes darstellen. Durch das Verknüpfen beliebiger ERP-Funktionen von abas mit dem Projektplan können Sie nicht nur Bestell- und Fertigungsprozesse, sondern auch Aktivitäten in der Service-abwicklung oder Teilprojekte überwachen.

Ihre Vorteile:

- Planung und Überwachung Ihrer Projekttermine,
- Termine werden stets aktuell visualisiert,
- Projektterminplanung für einzelne oder mehrere Projekte,
- Unterstützung der Terminplanung durch automatische Konfliktlösung, Einschränkungen und statusabhängige Freigaben.

Projektstatus

Umfangreiche Auswertungsmöglichkeiten geben Ihnen einen vollumfassenden Überblick über den Projektstatus. Projektstatus und Abweichungen werden übersichtlich dargestellt. Ein wesentliches Feature ist die Kostenübersicht aus allen zum Projekt gehörenden Bereichen (Projektleistung, Einkauf / Material, Fertigung).

Automatische Ressourcenplanung für Projektmitarbeiter

Mit dem Ressourcenplaner erkennen, bewerten und planen Sie schnell und einfach die Auslastung des Personals oder von Projektteams. Die Arbeitslast können Sie manuell verteilen oder alternativ automatisch durch das System anhand vordefinierter Verteilungskurven vornehmen.

Erzeugen von Projektvorlagen inkl. Checklisten

Sie können beliebige Projekttypen erstellen. So ist es möglich, Projektvorlagen zu definieren, was das Anlegen eines neuen Projektes erheblich erleichtert.





IT &
ADMINISTRATION



**„ICH BIN BEEINDRUCKT,
WIE EINFACH ES IST,
MIT DEM SYSTEM
UMZUGEHEN.“**

CRAIG

Macht gerne Holzarbeiten und
spielt Golf. IT/ERP Koordinator
bei Cadman Power Equipment.

ABAS ERP IN DER PRAXIS **HIGHLIGHTS FÜR DEN IT-ADMINISTRATOR**

Als IT-Administrator oder CIO stellen Sie die Werkzeuge zur Verfügung, die Ihr Unternehmen in Gang halten. Ohne Sie „läuft“ nichts. Vom Sicherstellen der Betriebsbereitschaft über die Optimierung der Geschäftsprozesse und Datensicherheit bis hin zum Vorantreiben von Innovationen – die Erwartungen sind hoch und für Fehler ist kein Platz. Es gilt, eine immense Technologievielfalt mit verschiedenen Softwarelösungen, Betriebssystemen und einer Vielzahl an Lieferanten zu

beherrschen. Im Tagesgeschäft tragen Sie Sorge, dass die IT-seitigen Anforderungen und Fragen Ihrer Kollegen zuverlässig gelöst werden. Sie sehen sich einer steigenden Datenflut gegenüber bei gleichzeitiger Forderung nach immer und überall verfügbaren, aktuellen und transparenten Daten und Kennzahlen. Zuverlässige, einfach zu implementierende und einfach erweiterbare Lösungen sind entscheidend, um maximale Ergebnisse zu minimalen Kosten zu erzielen.

abas ERP erleichtert Ihre Arbeit durch:

- ein sicheres Einführungskonzept,
- eine intuitive, geräteunabhängige Bedienung,
- hohe Verfügbarkeit – auch während System- und Prozessänderungen,
- eine effiziente und robuste Datenbank,
- mobile Anwendungen für Außendienstmitarbeiter,
- umfangreiche Werkzeuge für Integration und Customizing.

Hybrides Bedienkonzept

Durch das hybride Bedienkonzept von abas hat der Anwender sowohl von seinem Arbeitsplatz als auch von seinen mobilen Endgeräten Zugriff auf die Daten, die er benötigt. Dafür stehen verschiedene Bedienoberflächen zur Verfügung. Je nachdem, ob Sie beispielsweise Ihre Vertriebsaktivitäten mobil steuern wollen, Betriebsaufträge zurückmelden oder Finanzbuchungen durchführen möchten, abas bietet Ihnen je nach Bedarf verschiedene Zugriffsmöglichkeiten auf Ihr System an: Mobile Apps, Browserzugriff und die native Windows-Oberfläche. Alle Anwendungen und Bedienkonzepte greifen auf eine einzige konsistente Datenbasis zu. Darüber hinaus lassen sich auch Betriebsdaten per Scanner, Tablet oder Touch-Terminal erfassen und Genehmigungsprozesse durch Unterschriftenfassung komplementieren.

Mobiles Arbeiten

Ob Einkauf, Service oder Vertriebsaußendienst – abas Mobile unterstützt Sie überall auf der Welt und rund um die Uhr. Das gewährleistet Ihren Mitarbeitern flexibles und innovatives Arbeiten. Skalierbar und portabel laufen die Mobile Apps auf zahlreichen mobilen Plattformen wie Tablet oder Smartphone.

Customizing

Mit umfangreichen Customizing-Werkzeugen lassen sich Ihre Anforderungen schnell umsetzen. Die Zugriffs- und Programmiermöglichkeiten sind einfach zu erlernen und zu beherrschen. So können beispielsweise Felder und Funktionen frei und upgradesicher erweitert werden.

Wenig Aufwand

Schon bei der Einführung von abas ERP halten wir den Aufwand für Sie so gering wie möglich. Unsere sichere Einführungsmethodik gewährleistet kurze Einführungszeiten und somit einen schnellen ROI. Auch beim Betriebssystem und den Schnittstellen bietet Ihnen abas wartungsarme Lösungen.



DIE WAHREN ERFOLGSFAKTOREN FÜR IHRE ERP-EINFÜHRUNG:

01 ~~TECHNOLOGIE~~
MENSCHEN

02 KOSTENBETRACHTUNG
V.A. BETRIEBSKOSTEN!

03 PROJEKTMANAGEMENT
+ METHODIK

04 ~~STABILE~~ **ANPASSBARE**
GESCHÄFTSPROZESSE

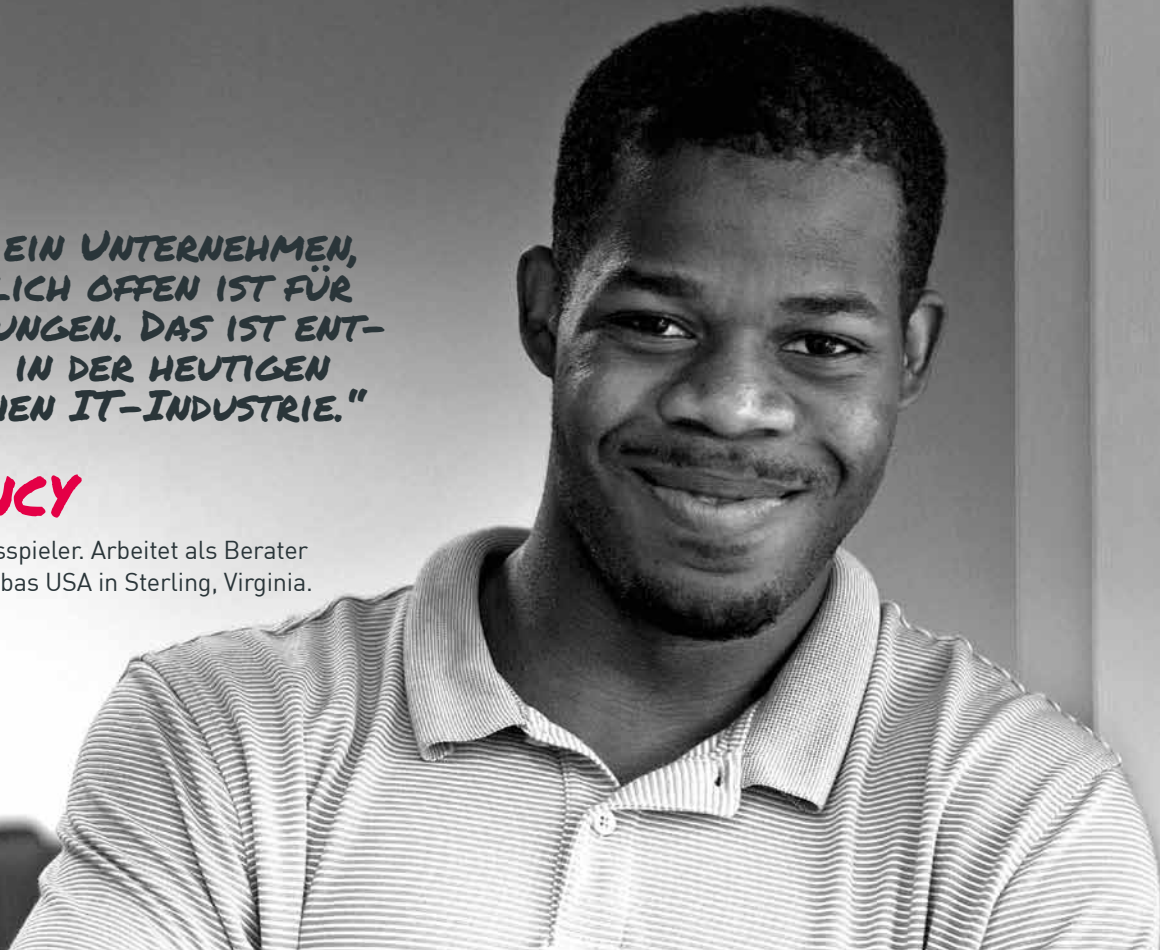
Die Menschen bei abas

Von unseren erfolgreichsten Kunden haben wir gelernt, dass die entscheidende Ressource für die Prozessexzellenz und Wettbewerbsfähigkeit eines Unternehmens das Wissen der Mitarbeiter ist. Deshalb bemühen wir uns darum, für abas stets die schlauesten und kreativsten Köpfe im Markt zu finden. Neben Branchen- und Prozesswissen kommt es uns vor allem auf individuelle Persönlichkeiten und unterschiedliche Perspektiven an. Diese Philosophie zieht sich auch durch unsere Software, die sich wie keine zweite auf Rollen, Anwender und situative Anforderungen zuschneiden lässt. Wer seine Mitarbeiter nicht mitnehmen kann, wird nie Marktführer werden. Dafür stehen bei abas auch die Kollegen aus der Gründergeneration, die seit den frühen 80er Jahren noch immer operativ bei uns tätig sind.

**„ABAS IST EIN UNTERNEHMEN,
DAS WIRKLICH OFFEN IST FÜR
VERÄNDERUNGEN. DAS IST ENT-
SCHEIDEND IN DER HEUTIGEN
DYNAMISCHEN IT-INDUSTRIE.“**

STEVENCY

Engagierter Tennisspieler. Arbeitet als Berater
Finanzwesen bei abas USA in Sterling, Virginia.



Beste Betriebskosten

Analysten stellen fest, dass im Vorfeld vieler ERP-Projekte nur die Einführungs- und Wartungskosten betrachtet werden. Als sinnvollstes Entscheidungskriterium sollten jedoch die Total Cost of Change (TCC) herangezogen werden. Dies sind die Aufwände, um ein ERP-System über die Laufzeit anzupassen, z.B. an veränderte Abläufe, den Aufbau eines neuen Geschäftsbereichs, eine neue Produktlinie oder die Zusammenlegung von Abteilungen. abas ist bei einer Vollkostenbetrachtung konkurrenzlos. Unsere auf Flexibilität ausgelegte Technologie und Implementierungsmethodik verhindert, dass Anpassungen, Modifikationen und Konfigurationen unter Wartung genommen werden müssen. Alle Kosten sind somit fix und auf Jahre hinaus kalkulierbar.

Projektmanagement und Methodik

Eine ERP-Einführung stellt jede Organisation vor große Herausforderungen. Genauso wichtig wie die Software, für die Sie sich entscheiden, ist das Know-how Ihres Implementierungspartners. Hier ist Prozessberatung und perfektes Projektmanagement gefragt. Mit der seit 1999 bewährten Einführungsmethode „Global Implementation Method“ (GIM) gewährleisten wir rund um den Globus gleichbleibende Qualität.

Anpassbare Geschäftsprozesse

Die abas Technologie ist perfekt dazu geeignet, Geschäftsprozesse im laufenden Betrieb zu verbessern und sicherer zu machen. Mit keiner anderen ERP-Lösung lassen sich kritische Unternehmensabläufe schneller und einfacher konfigurieren, automatisieren und sichern.

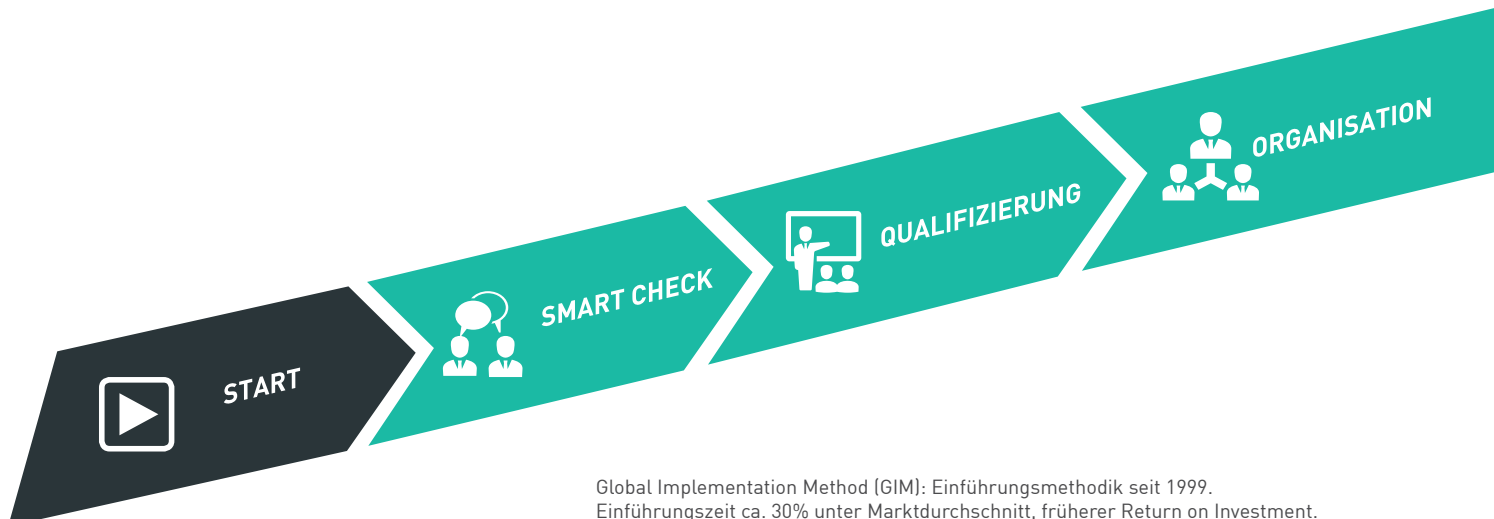
„WIR SETZEN ABAS ERP
IN DEN USA, SPANIEN UND
DEUTSCHLAND EIN. DANK DER
GLOBALEN IMPLEMENTIE-
RUNGSMETHODE VON ABAS
UND DANK DER KOMPETENTEN
ABAS PARTNER KONNTEN WIR
UNSERE INVESTITION ÜBER
DIE GRENZEN HINWEG WIR-
KUNGSVOLL EINSETZEN UND SO
SCHNELLE RESULTATE ERZIE-
LEN, DATEN STANDARDISIEREN
UND DAS REPORTING KONSO-
LIDIEREN. JETZT VERFÜGEN
WIR UNTERNEHMENSWEIT
ÜBER TRANSPARENZ IN ECHT-
ZEIT – UND DAS WELTWEIT.“

CHRISTIAN

Hobbyfotograf, Taucher,
Geschäftsführer der
ABEL Pump Technology



PROJEKTEINFÜHRUNG ABAS ERP: IN 7 SCHRITTEN ZUM ERFOLG



Global Implementation Method (GIM): Einführungsmethodik seit 1999.
Einführungszeit ca. 30% unter Marktdurchschnitt, früherer Return on Investment.

abas GIM

GLOBAL IMPLEMENTATION METHOD

Um Ihnen während der Einführung von abas ERP ein größtmögliches Maß an Sicherheit und einen schnellen ROI zu gewährleisten, haben wir in 35 Jahren Projekterfahrung eine weltweit eingesetzte Implementierungsmethode entwickelt: die Global Implementation Method (GIM). Im Mittelpunkt dieser 7 Stufen-Methode stehen Ihre mit der ERP-Einführung verbundenen Ziele. abas GIM macht es möglich, diese Ziele im Einklang mit Ihren verfügbaren Ressourcen im vorgegebenen Budget und Zeitrahmen zu erreichen.

Auch bei internationalen Projekten können Sie sicher sein, dass diese Methodik an allen Ihren Standorten Anwendung findet. Darüber hinaus wird hier durch eine übergeordnete Projektorganisation der gesamtheitliche Aspekt eines standortübergreifenden Vorhabens sichergestellt. Ziele, Kommunikation und Vorgehen werden rund um den Globus synchronisiert und koordiniert.





Diese **(HIDDEN)** Champions arbeiten erfolgreich mit abas ERP:

- ABEL Pump Technology
- ADA Cosmetics
- ADAPT
- Anton Debatin
- Beckwood Press Company
- Belloch
- CGR Group
- ChromaScape
- Clarion Technologies
- Computrol
- DOT Coating
- Ernst
- Fassmer
- G. Rau
- KARE Design
- Lékué
- LISEGA
- MEIKO
- Meritem
- Pankl Racing Systems
- J. Schmalz
- WMH Group



HIDDEN CHAMPIONS RUN ABAS ERP! **WHAT ABOUT YOU?**

Sie produzieren Motor- und Antriebssysteme für die Formel 1, Vakuum-Technik für die Industrie, hochwertige Kosmetikprodukte für die großen Hotels in aller Welt oder sind Trendsetter für modernes Wohnen ... Doch eines haben sie gemeinsam. Sie zählen zu den „Hidden Champions“.

Diese verborgenen Helden sind hoch spezialisierte Unternehmen aus dem Mittelstand, die mit Herzblut ihr Business vorantreiben und in ihrem Bereich, in ihrer Nische eine führende Rolle im Markt spielen. Oft stehen sie auch international an der Spitze. Wir bei abas sind stolz, unter unseren Kunden überdurchschnitt-

lich viele dieser (Welt-) Marktführer anzutreffen. Wir sind stolz, sie auf ihrem Erfolgsweg zu unterstützen und zu begleiten – oft über Jahrzehnte hinweg.

Lernen Sie auf den folgenden Seiten eine kleine Auswahl der Hidden Champions bei abas kennen!



AUTOMOTIVE
UND SUPPLY



METALL-
INDUSTRIE



EINZEL-
FERTIGUNG



SERIEN-
FERTIGUNG

PANKL RACING SYSTEMS

PANKL AUF DER POLE-POSITION MIT ABAS ERP

BRANCHE

- Automotive und Supply
- Metallindustrie
- Serienfertigung
- Einzelfertigung

PRODUKTE

Motor- und Antriebssysteme sowie Fahrwerksteile für den Rennsport, High-Performance-Autos und die Luftfahrtindustrie

MITARBEITER

1300

LIZENZEN

383

ABAS ANWENDER SEIT

1997

INSTALLATION

Mehrere Standorte (international)

STANDORTE

Österreich, Deutschland, UK, Slowakei, USA

PROJEKTHIGHLIGHTS

- CAQ – Prüfplanung und Messdatenerfassung
- MES – Softwaresystem ELAM bildet eine Schnittstelle zwischen Planungs- und Fertigungsebene. (Nummernsystem für Artikel, Serialtracking)
- Industrie 4.0 – Schnittstellen zu Werkzeugautomaten, Messmaschinen, Babtec, ELBA, DPW, FASTEMS, EROWA, COSCOM
- abas Mobile
- EDI

Pankl Racing Systems entscheidet sich 1997 für die abas ERP Software, die nach und nach auch in den Niederlassungen des Technologieunternehmens in den USA, Deutschland, Großbritannien und der Slowakei installiert wird. Bis heute setzt der Hersteller von Motor- und Antriebssystemen sowie Fahrwerksteilen für Sportwagen und die Luftfahrtindustrie auf abas. Die flexible Software hält mit den rasanten Entwicklungen des Rennsports und der Luftfahrt Schritt und unterstützt Pankl auf seinem Wachstumskurs.

Entscheidend für die abas-Einführung, insbesondere bei neuen Pankl-Töchtern, ist der hohe Kosten-Nutzen-Faktor, die Flexibilität bezüglich der Abdeckung individueller Geschäftsprozesse, aber auch die einfache Abbildung der Pankl-Standards. Dabei unterstützen die offenen Schnittstellen sowie die gute Update- und Wartungsfähigkeit die Umsetzung. Zudem fördert die Unternehmenssoftware die Prozessstabilisierung und den Wunsch nach einem einheitlichen Reporting.

Das österreichische Unternehmen Pankl setzt auf eine ganzheitliche Konzernlösung. Parallel zur Ein-

führung von abas ERP fand eine Umstrukturierung statt. Die Software wird in allen Unternehmensbereichen eingesetzt. Dazu gibt es Industrie 4.0- und MES-Projekte mit zahlreichen Anbindungen zu Werkzeugautomaten, Messmaschinen und zum Product Data Management. Pankl nutzt zudem abas Mobile.

Bestellanforderungen, Reklamationen, Messdatenüberwachung, Ladungsträgermanagement, Materialbewertung sowie Disposition sind nun schneller und die Arbeitsschritte reduziert. Dies gilt insbesondere für den Bestellablauf. Im Lager und in der Produktion wurde der Output erhöht.

„DIE STÄNDIGE WEITERENTWICKLUNG VON ABAS, SEINE STANDARDFUNKTIONEN UND DIE KOMPATIBILITÄT MIT BESTEHENDEN INDIVIDUALISIERUNGEN ERZEUGEN EINE HOHE BENUTZERZUFRIEDENHEIT. MAN HAT DAS GEFÜHL, DASS MAN MIT SEINEN HERAUSFORDERUNGEN VON ABAS NICHT IM STICH GELASSEN WIRD.“

Birgit Thek, Head of ERP Department
www.pankl.com



GALVANOTECHNIK KESSEL GMBH & CO. KG

ECHTZEIT-PLANUNG UND -STEUERUNG DER PRODUKTION DURCH ERP: VON APS BIS ZUR INTEGRATION VON MES

BRANCHE

- Maschinen- und Anlagenbau
- Automotive und Supply

PRODUKTE

Galvanisieren von Fahrzeugteilen; Zulieferer für Automobilindustrie, Elektro- und Elektronikindustrie, Maschinenbau, Schwermaschinenbau, Landmaschinen-, Sondermaschinen- und Nutzfahrzeugbau; Dienstleistungen in der Oberflächentechnik

MITARBEITER

135

LIZENZEN

18

ABAS ANWENDER SEIT

1994

INSTALLATION

1 Standort

STANDORTE

Deutschland

PROJEKTHIGHLIGHTS

- Industrie 4.0: DFÜ-Automotive
- Arbeitspläne für SPS-Steuerung
- vollautomatische Anbindung von Produktionsautomaten zur Steuerung und Erfassung der Maschinen-Rückmeldedaten
- Verwaltung der galvanischen Parameter in abas-ERP
- Integration aller EDI-Funktionen für VW/Audi
- Integration der Galvanikbäder mit Kopplung des Analyseautomaten
- Automatische Steuerung der Analysen mit Optimierung der Bäder
- Auswertung der galvanischen Bäder mit Einzelwerten

abas ERP dient dem Unternehmen als zentrales Werkzeug, um Produktionsabläufe zu steuern. Bei dem Oberflächentechnik-Spezialisten sind alle Module der abas-Business-Software von Einkauf mit Bestellwesen über Lagerwesen, Disposition, Waren- und Materialwirtschaft bis Verkauf mit Auftragswesen und Rechnungswesen im Einsatz. Die Schwerpunkte für die Software liegen jedoch auf der Produktionsplanung und -steuerung sowie den Schnittstellen zu den Galvanikanlagen und zum Analyseautomaten (Badverwaltung). Die Steuerung und Erfassung der Maschinen-Rückmeldedaten an den Produktionsautomaten erfolgt vollautomatisch durch abas ERP. Ebenfalls wichtig ist die Anbindung der Qualitätssicherung an das ERP-System.

„DASS WIR MIT ABAS EINE GUTE UND FÜR UNS DIE EINZIG RICHTIGE WAHL GETROFFEN HABEN, ZEIGT SICH UNTER ANDEREM IMMER DANN, WENN ERWEITERUNGEN ODER ANPASSUNGEN ANSTE-

HEN. DANK DER ENORMEN FLEXIBILITÄT UND ANPASSUNGSFÄHIGKEIT DIESES SYSTEMS IST ES UNS MÖGLICH, AUF DIE SICH STETS ÄNDERNDEN MARKTANFORDERUNGEN ZU REAGIEREN UND ALLE ANFORDERUNGEN UND WÜNSCHE UNSERER KUNDEN, WIE Z.B. VOLKSWAGEN, DAIMLER, CONTINENTAL, WAGO U.A. ZU BERÜCKSICHTIGEN UND SCHNELL UMZUSETZEN. SEIT DER EINFÜHRUNG VON ABAS HABEN WIR DEN UMSATZ VERVIELFACHT, OHNE IM GLEICHEN MASSE PERSONAL AUFSTOCKEN ZU MÜSSEN. WEDER PREISLICH NOCH LOGISTISCH KÖNNTEN WIR REGIONAL ALS AUCH ÜBERREGIONAL WETTBEWERBSFÄHIG SEIN, WÄRE ABAS NICHT DIE STABILE BASIS ZUR ABSICHERUNG UNSERER GESAMTEN PROZESSKETTE.“

Bernd Buhse; Geschäftsführer
www.galvanotechnik-kessel.de



ERNST UMFORMTECHNIK GMBH

ABAS ANWENDER DER ERSTEN STUNDE

BRANCHE

Automotive und Supply

PRODUKTE

Umformtechnik, Stanz- und Tiefziehteile, Baugruppen

MITARBEITER

649

LIZENZEN

129

ABAS ANWENDER SEIT

1993

INSTALLATION

Mehrere Standorte (international)

STANDORTE

Deutschland, Frankreich, China, USA

PROJEKTHIGHLIGHTS

Ernst ist abas-Anwender der ersten Stunde und setzt abas ERP in allen Standorten in Deutschland, Frankreich, China und den USA ein. Der Datenaustausch mit den Kunden läuft zu ca. 80 % über EDI. Ernst setzt für seine „verlängerte Werkbank“ (Chain Management) bei der Auftragsabwicklung und Kommunikation mit seinen Lieferanten und deren Subunternehmen das eBusiness-Tool von abas ein. abas ERP wird im Verkauf, dem Einkauf, dem Controlling, dem Projektmanagement, der Produktion(splanung), dem Rechnungswesen bis hin zur Lagerverwaltung eingesetzt. So werden im Lager Artikel und Bewegungen sowohl mit Waagen als auch mit Identifikationssystemen, wie Barcode-Scannern, erfasst.

Die Ernst Umformtechnik GmbH ist seit Jahrzehnten ein etablierter und stark expandierender Automobilzulieferer. Das Unternehmen aus Deutschland ist einer der Spitzenreiter im Bereich der Umformtechnik, dem Stanzen, Biegen und Tiefziehen. Fast jeder Verbraucher kommt täglich mit den Produkten des „Hidden Champion“ Ernst in Berührung, insbesondere im Auto.

Als anerkannter Entwicklungspartner in der automobilen Wertschöpfungskette ist Ernst Stammkunde von abas. Für die Automobilindustrie und deren Systemlieferanten fertigt das Unternehmen aus Zusehofen bei Oberkirch Gehäuse für Airbags, Elektromotoren und Elektronikkomponenten sowie Elemente für Getriebe, Kühlung oder Fahrwerk. Dazu gehören Teile oder Baugruppen für Airbagsysteme, Getriebe-, Kupplungs- und Schaltsysteme, Befestigungselemente sowie Steuergehäuse. Ernst ist zudem in der Branche der Haushaltsgerätehersteller und Elektromotorenbauer ein namhafter Anbieter. Von der weißen Ware wie Küchengeräte bis zum Heimwerkerbedarf sind Gehäuse und Strukturteile aus Metall eine entscheidende Komponente für die Qualität des Endproduktes.

„WIR ARBEITEN SEIT 1993 ERFOLGREICH MIT ABAS. DURCH JÄHRLICHE UP-GRADES SIND WIR IMMER AUF DEM AKTUELLEN STAND DER TECHNIK. SO HABEN WIR UNSERE LIEFERANTEN-ANBINDUNG AN DAS ABAS ERP-SYSTEM MIT DER ABAS EBUSINESS LÖSUNG REALISIERT. HIERDURCH HAT SICH DIE KOMMUNIKATION MIT UNSEREN LIEFERANTEN ERHEBLICH VEREINFACHT. DAS „TRACKING+TRACING“ (NACHVERFOLGBARKEIT DER PRODUKTE) IST MIT DER IMPLEMENTIERUNG DER BARCODE-SCANNER-LÖSUNG ÜBERHAUPT ERST MÖGLICH GEWORDEN.“

Rolf Wingert, IT-Teamleiter ERP
www.ernst.de



DOT GMBH

KLEINGLIEDRIGE FERTIGUNGSABLÄUFE ERFORDERN EIN LEISTUNGSFÄHIGES ERP

BRANCHE

Medizintechnik

PRODUKTE

Implantatoberflächen

MITARBEITER

310

LIZENZEN

40

ABAS ANWENDER SEIT

2003

INSTALLATION

1 Standort

STANDORTE

Deutschland

PROJEKTHIGHLIGHTS

- abas APS für Feinplanung und Simulation
- Betriebsdatenerfassung sowie Identifikationssysteme
- Einsatz von Barcode-Scannern
- abas ist auf die spezifischen Anforderungen der Fertigung von medizinischen Produkten angepasst

Das von vier Wissenschaftlern und Ingenieuren 1992 gegründete Unternehmen entscheidet sich 2003 für abas ERP. Der Lohnbeschichter setzt die abas Essentials Verkauf, Einkauf, Materialwirtschaft, Disposition, Fertigung, Finanz- und Anlagenbuchhaltung ein. DOT nutzt abas APS für Feinplanung und Simulation. Im Einsatz befindliche abas-Erweiterungen sind Betriebsdatenerfassung sowie Identifikationssysteme. Unter anderem werden Barcode-Scanner eingesetzt. abas wurde auf die spezifischen Anforderungen der Fertigung von medizinischen Produkten angepasst, beispielsweise wurden die Fertigungslisten adaptiert. Betriebliche Strukturen mussten bei der Einführung von abas nicht verändert werden, da DOT bereits flach und effizient organisiert war. Es gibt eine Serverinstallation mit Schattenmandanten in Rostock. Als nächsten Schritt plant DOT eine Optimierung im Bereich Export und Zoll. Der Lohnbeschichter ist AEO-zertifiziert und muss derzeit alle Zoll-Vorgänge doppelt bearbeiten sowie Daten eingeben, einmal im Verzollungsprogramm der Zollbehörde und zweitens auftragsbezogen im ERP-System. Die Idee ist die Übergabe der Daten über eine Schnittstelle oder ein Tool, um effizienter zu arbeiten.

„ABAS ERP LÖSTE EINE UNFLEXIBLE, RUDIMENTÄRE UNTERNEHMENS SOFTWARE AB. UM DIE EFFEKTIVITÄT ZU STEIGERN UND INSBESONDERE UM DOPPELARBEITEN ZU VERMEIDEN, WURDE ABAS ERP EINGEFÜHRT. DOT BESCHICHTET VIELE UNTERSCHIEDLICHE KLEINSERIEN, DA WAR ES WICHTIG, FORMULARE, LIEFERSCHEINE, RECHNUNGEN UND DIE FERTIGUNG IN EINEN PROZESS ZU BRINGEN. DIE KUNDENBETREUUNG VON ABAS IST SEHR GUT! UPGRADES VERLAUFEN REIBUNGSLOS. ABAS ERP FUNKTIONIERT IM GRUNDE FEHLERFREI, WENN DIE ANWENDER KEINEN FEHLER MACHEN.“

Jörg Strübing,
Leiter Produktion, DOT GmbH
www.dot-coating.de



HANDEL

METALL-
INDUSTRIE

WMH GROUP GERMANY, WESTDEUTSCHER METALL-HANDEL GMBH

NEUE QUALITÄT DURCH FLEXIBILITÄT

BRANCHE

- Handel
- Metallindustrie

PRODUKTE

Bleche, Platten, Profile, Rohre und Stangen aus Aluminium; außerdem individuelle Spezialanfertigungen.

MITARBEITER

90

LIZENZEN

40

ABAS ANWENDER SEIT

2003

INSTALLATION

Mehrere Standorte (international)

STANDORTE

Deutschland, USA, China, Großbritannien, Frankreich, Polen

PROJEKTHIGHLIGHTS

- Perfekt vernetzt: Internationale Niederlassungen haben Zugriff auf die Software in Essen
- Format- und Restlängenverwaltung
- Anbindung an Hochregallager
- Deckungsbeitragsrechnung mit KoRe wird in abas ERP abgebildet
- BDE/PZS
- CAQ/MES
- CRM
- CTI & Kommunikation
- Datensicherung
- Export & Zoll
- Lohn & Gehalt
- Sanktionsprüfung

Die WMH GROUP GERMANY steht für QUALITÄT. Dahinter steht ein Handelsspezialist, der Unternehmen aller Branchen mit Halbzeugen und Sonderlösungen aus Aluminium beliefert. Fokussiert auf die Luft- und Raumfahrtindustrie sowie den Maschinenbau, produziert das Unternehmen just in time. Das hohe Niveau von Fertigungstechnik und Qualitätsmanagement ermöglicht Spezialanfertigungen für Unternehmen in aller Welt. Dabei spielen Transparenz und Rückverfolgbarkeit von Material- und Prozessabläufen eine entscheidende Rolle. Dank seiner gleichzeitigen Luft- und Raumfahrt-Zertifizierung (als eines von nur zwei Unternehmen in Deutschland!) sind die Essener heute in die Fertigung des Airbus-Konzerns und anderer OEM eingebunden.

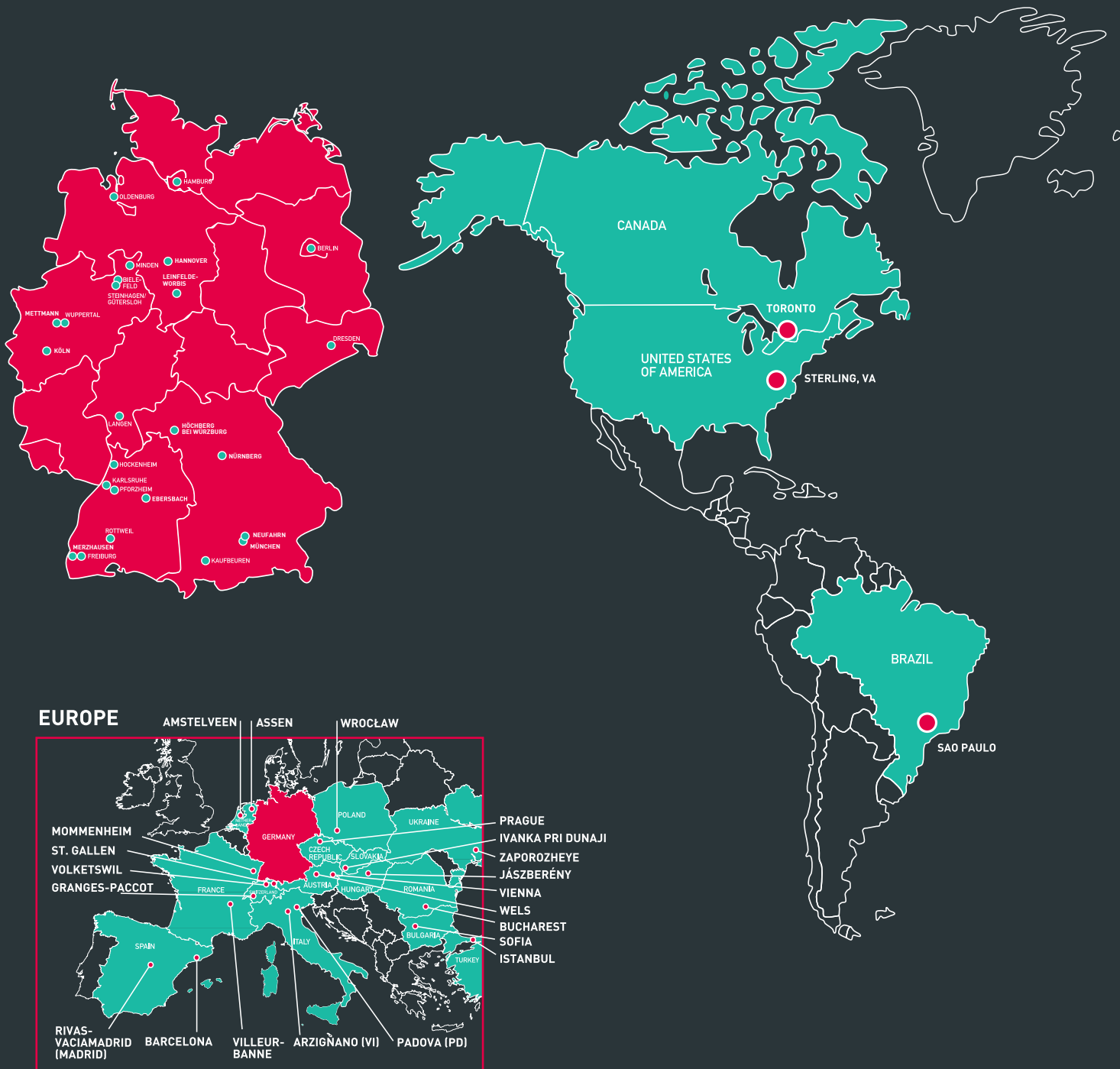
2005 entscheidet sich die Geschäftsführung für eine abas ERP-Lösung. Dahinter stand der Wunsch, noch schneller, flexibler und innovativer als bisher auf Kundenwünsche reagieren zu können. Dafür änderte man das Geschäftsmodell grundlegend – vom Händler zum Hersteller. Für den Erfolg sorgten optimierte Strukturen und Prozesse sowie der sukzessive Einsatz neuer abas Module. Integriert wurden

sowohl abas Produkte für das Tagesgeschäft als auch abas DMS; außerdem viele Erweiterungen. Neben den Plattensägezentren mit Schnittoptimierung sorgte vor allem die abas ERP-Anbindung an das automatisierte Hochregallager für einen Quantensprung in der Qualität.

„ABAS ERP HAT UNS BEFLÜGELT: WENN MAN EIN FLUGZEUG Bauen MÖCHTE, BRAUCHT MAN TURBINEN, KEINE PEDALE. DAS IST BEI SOFTWARE ÄHNLICH. ABAS ERP HAT UNS RICHTIG DURCHSTARTEN LASSEN.“

Frank Hermann, Geschäftsführer
www.wmh-group.com

**ABAS IST *WELTWEIT* FÜR SIE DA.
AN 65 STANDORTEN. IN 29 LÄNDERN.
MIT ÜBER 1.000 EXPERTEN.**





**SIE MÖCHTEN MEHR ÜBER ABAS ERP ERFAHREN
ODER EINEN DEMOTERMIN VEREINBAREN?**

WWW.ABAS-ERP.COM | SALES@ABAS-ERP.COM

T: +49 (0)721 / 96723-263

NEXT GENERATION ERP SOFTWARE FROM OUR PEOPLE TO YOURS



abasERP



@abasERP



abas ERP

abas Software AG
Gartenstraße 67
76135 Karlsruhe
Germany
info@abas.de
www.abas.de

